

15/12/2017

«Практика пошуку і роботи з інвестором – великим, малим, мікроскопічним»



**Егор
Шишенок**

засновник Біржі проектів
«Best.in.ua»,
резидент стартап-інкубатора
Sikorsky Challenge



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Erasmus+

Що таке **Інвестиції** ?

Що таке **Краудфандинг** ?

Що таке **Краудінвестинг** ?

Як воно все працює
в Україні ?



Будь-якому проекту
необхідне фінансування.

Де його брати?

Класифікація варіантів.

- 1. Свої*
- 2. Кредит*
- 3. Інвестор*
- 4. Грант*
- 5. Крауд, ІСО, меценат ...*

Матеріали даної презентації були представлені на
**ВОРКШОПІ «Краудфандинг як новий інвестиційний інструмент зі сталим
фокусом: досвід Європейського союзу та можливості для України»**

15 грудня 2017р.

Місце проведення: Академія праці, соціальних відносин і туризму, м. Київ, вул. вул.
Кільцева дорога, 3-А

Організатор: Академія праці, соціальних відносин і туризму.

Партнери заходу: Компанія «Лабораторія розвитку бізнесу», Консалтингова компанія
«Якість гарантовано», Біржа проектів «Best.in.ua», Творча агенція «Бюро дівочих мрій»,
Українська Біржа Благодійності, Спільнокошт, Компанія «Ugears», «Науково-мистецька
платформа "Острів", соціальні проекти "Lustrum» та "Добре слово".

Захід проводився в рамках **проекту «Фінансовий сектор ЄС як каталізатор сталого
розвитку: європейська інтеграція, реформи, перспективи мережевої економіки»**
(програма європейського союзу «ЕРАЗМУС+»), що має на меті підвищення
поінформованості українського суспільства щодо розвитку фінансового сектора
Європейського Союзу та його ролі у забезпеченні сталого розвитку регіону, а також пошук
можливостей використання європейського досвіду у вітчизняній практиці.

Контактна особа : Людмила Гуляєва, тел. 050-411-48-12.



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Erasmus+

Пошук інвестора





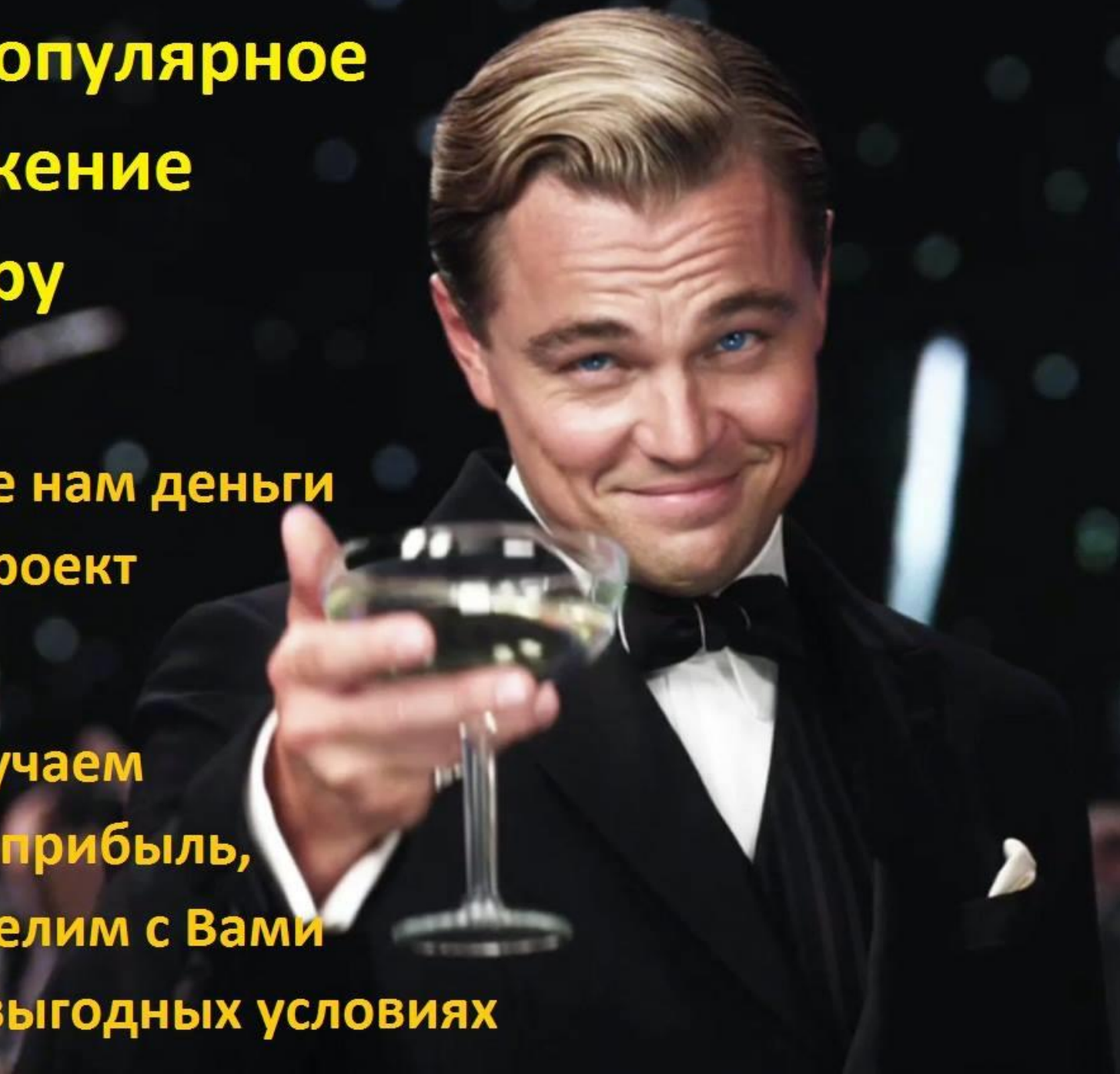
Працюючий спосіб
пошуку інвестора

Основні проблеми проектів, що шукають фінансування:

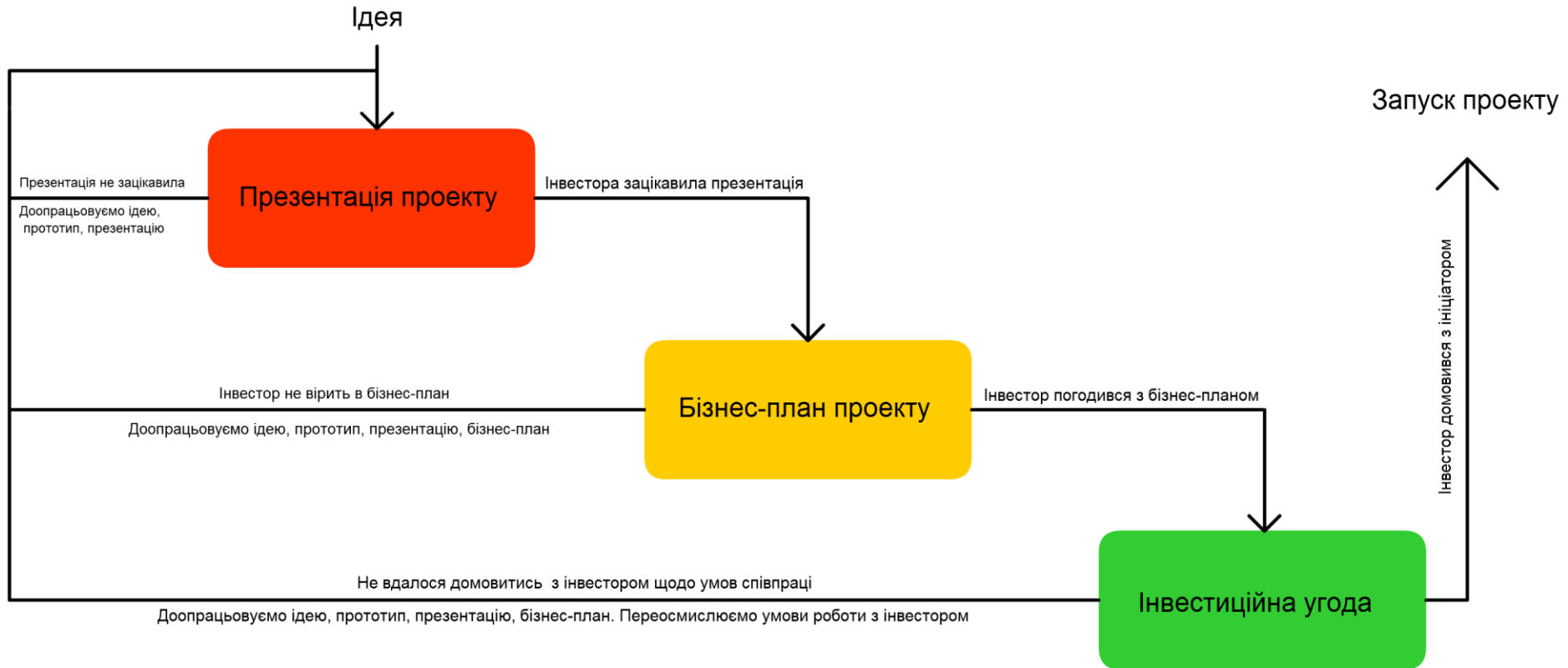
1. Не зрозуміло як проект буде реалізовуватися та навіщо йому потрібні гроші
2. Немає довіри до ініціаторів, що хочуть проект реалізувати
3. У більшості випадків схема залучення інвестицій юридично проблемна

Самое популярное предложение инвестору

1. Вы даете нам деньги под наш проект
2. ?
3. Мы получаем огромную прибыль, которую делим с Вами на самых выгодных условиях



Алгоритм залучення інвестицій



Матеріали даної презентації були представлені на
**ВОРКШОПІ «Краудфандинг як новий інвестиційний інструмент зі сталим
фокусом: досвід Європейського союзу та можливості для України»**

15 грудня 2017р.

Місце проведення: Академія праці, соціальних відносин і туризму, м. Київ, вул. вул.
Кільцева дорога, 3-А

Організатор: Академія праці, соціальних відносин і туризму.

Партнери заходу: Компанія «Лабораторія розвитку бізнесу», Консалтингова компанія
«Якість гарантовано», Біржа проектів «Best.in.ua», Творча агенція «Бюро дівочих мрій»,
Українська Біржа Благодійності, Спільнокошт, Компанія «Ugears», «Науково-мистецька
платформа "Острів", соціальні проекти "Lustrum» та "Добре слово".

Захід проводився в рамках **проекту «Фінансовий сектор ЄС як каталізатор сталого
розвитку: європейська інтеграція, реформи, перспективи мережевої економіки»**
(програма європейського союзу «ЕРАЗМУС+»), що має на меті підвищення
поінформованості українського суспільства щодо розвитку фінансового сектора
Європейського Союзу та його ролі у забезпеченні сталого розвитку регіону, а також пошук
можливостей використання європейського досвіду у вітчизняній практиці.

Контактна особа : **Людмила Гуляєва,**
тел. 050-411-48-12. finsectoreu@socosvita.kiev.ua



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Erasmus+